

AccountView-Partnerprogramm

Kombinieren Sie Ihre Firmen- und Branchenkenntnisse mit unserer Business Software.

Unser Unternehmen

AccountView ist ein niederländischer Softwareproduzent, der seit 1987 betrieblich integrierte Anwendungen für Unternehmer entwickelt. Neben dem internationalen Firmensitz in Amsterdam gibt es auch Niederlassungen in London und Frankfurt. Über 10.000 Kunden in den Niederlanden, in Belgien, Deutschland, Großbritannien, Frankreich und anderen Ländern weltweit vertrauen täglich auf AccountView.

Unser Produkt

AccountView verfügt über einen modularen Aufbau. Über hundert Module sind über die Produktbereiche Projekte und Zeitabrechnung, Logistik, eBusiness, Wirtschaftsprüfung, Finanzwesen, CRM und Integration verteilt. Diese offene und flexible Struktur bietet eine Lösung für jede Branche und ermöglicht eine Kombination mit beliebigen anderen Systemen.

Wir bauen ein stabiles, benutzerfreundliches und zuverlässiges 32-Bit Windows-Produkt - Business Software, die mit den neuesten XML- und COM-Technologien arbeitet. Durch diese Technologie ist AccountView nicht nur ein gebrauchsfertiges betriebswirtschaftliches Softwarepaket, sondern kann zum Beispiel auch als Finanzbuchhaltungs-Engine einer Branchenanwendung oder zur Fakturierung im Backoffice-Bereich einer Website eingesetzt werden. Aufgrund dieser Innovationen ist AccountView als einzigem europäischem Produzenten von Business-Software der Aufstieg in das Finale des Best Packaged Application Excellence Award von Microsoft gelungen. Wenn Sie mehr über die technischen Möglichkeiten von AccountView erfahren möchten, können Sie gerne an einem unserer kostenlosen Integrationsseminare teilnehmen.

Unsere Partner

Für all unsere Partner stellt AccountView einen wesentlichen Teil ihres Geschäfts dar. Wir unterscheiden die folgenden Partnerschaftsarten:

- AccountView-Expert Center: Dies sind unsere Top-Partner, ein Resultat jahrelanger Erfahrung und eingehender Schulung. Sie verfügen über mehrere qualifizierte AccountView-Consultants und AccountView-Entwickler und bieten ihren Kunden Kontinuität und Unterstützung für die gelieferten Lösungen.
- Händler: Dies ist die allgemeinste Partnerschaftsart. In der Praxis bedeutet dies, dass es genauso viele Händlerarten wie Händler gibt. Für einige ist AccountView "nur" eine wichtige Ergänzung ihres kompletten Produktsortiments. Andere konzentrieren sich als Vertriebspartner und Consultants vollkommen und exklusiv auf AccountView.
Ein weiterer Unterschied besteht noch zwischen solchen Händlern, die AccountView-Software fertig verkaufen und Händlern, die sich auch der Integrationsmöglichkeiten von AccountView annehmen, und für ihre Kunden individuelle Anpassungen entwickeln. AccountView-Händler bedienen einen breiten Kundenkreis, sowohl hinsichtlich der Größe als auch der Branche.
- Branchenpartner: Dies sind Spezialisten für eine oder mehrere Branchen. Branchenpartner verwenden Komponenten von AccountView in ihren eigenen branchenspezifischen Lösungen, z.Bsp. aus dem Finanzwesen, aus der Warenwirtschaft usw. Dabei können sie sich vollständig auf ihre Spezialbereiche konzentrieren. Dies kann so weit gehen, dass AccountView für den Endbenutzer nicht mehr als eigenständiges Produkt eines eigenständigen Herstellers erkennbar ist. Der Branchenpartner übernimmt in diesen Fall den gesamten Bereich von der Lieferung über den Support bis zur Wartung.
Diese Form ist natürlich die extremste Art einer Branchenpartnerschaft. Es gibt auch viele Branchenpartner, die mit den einzigartigen Integrationstools von AccountView einige kleine, jedoch für ihre Kunden wichtige Anpassungen an AccountView vorgenommen haben. Damit können sie anschließend in ihrer Branche beträchtliche Marktanteile erobern. Ein bekannter Branchenpartner ist beispielsweise der Berliner HighTech-Kassensoftwareproduzent IQ-POS (www.iq-pos.de).

Ihre Vorteile

Warum sollten Sie auf AccountView setzen? Weil wir unsere Partner respektieren:

- ☑ Wir tätigen keine Direktverkäufe. AccountView wird ausschließlich durch unsere Partner vertrieben. Potentielle Kunden werden von uns direkt an einen unserer Partner verwiesen.
- ☑ Wir übernehmen die "guten Kunden" nicht selbst. Alle Kunden werden durch unsere Partner bedient. Sie sind selbst verantwortlich für Angebote, Werbung, Implementierung, Beratung, Einrichtung usw.
- ☑ Wir halsen Ihnen nicht den Kunden-Support auf. AccountView zählt zu den wenigen Softwareproduzenten, die ihren Kunden kostenlose telefonische Unterstützung bieten. Sie unterstützen lediglich Ihre eigenen Produkte und eventuelle Produktanpassungen.
- ☑ Wir setzen auf Qualität, Benutzerfreundlichkeit und Stabilität. Nur deshalb können wir unseren Kunden kostenlosen Support bieten. Nur so sichern Sie sich einen zufriedenen Kundenstamm.
- ☑ Wir setzen auf Zusammenarbeit. Jeder Partner hat "eigene" Lösungen und Spezialisierungen. Es ist jedoch selbstverständlich, dass ein Partner auch die Lösungen und Produkte eines anderen Partners in sein Angebot aufnimmt.
- ☑ Wir setzen auf offene und flexible Software. Die Modulzusammenstellung, die Einrichtung, die Schnittstellen, die Erweiterbarkeit, die Integrationsmöglichkeiten, die nahtlose Zusammenarbeit mit Windows-Anwendungen: All dies ermöglicht es Ihnen, Ihren Kunden eine komplette Lösung anzubieten.
- ☑ Wir setzen auf Schnittstellen und Integration. An der Realisierung einer Programmschnittstelle arbeiten beide Parteien: auch AccountView investiert darin.
- ☑ Wir setzen auf Vielseitigkeit. Ob Sie nun viele Standardpakete verkaufen möchten oder eine Handvoll umfangreicher Branchenprojekte pro Jahr schlüsselfertig liefern wollen: Mit AccountView stehen Ihnen alle Wege offen.
- ☑ Wir setzen auf Wachstum - nicht durch Fusionen, nicht über unsere Mitarbeiterzahl, sondern über ein Netzwerk zuverlässiger Partner, die ihren Kunden Lösungen bieten, die perfekt an die jeweilige Betriebsituation anschließen.

Unsere Zusammenarbeit

Ihnen ist sicherlich bereits aufgefallen, dass wir Sie nicht nur als "Händler" sondern vielmehr als "Partner" willkommen heißen möchten. Dieses Wort charakterisiert unsere Zusammenarbeit viel treffender. Schließlich bietet dieses Bündnis Chancen für beide Parteien: einen Gewinn, der auf gegenseitige Verpflichtungen basiert. AccountView verpflichtet sich zu Unterstützungsleistungen in allen möglichen Formen. Wir bieten Ihnen regelmäßiges kommerzielles und technisches Training und eine komplette Unterstützung sowohl durch unsere Support- als auch durch unsere Vertriebsabteilung. Ihre technischen Fragen werden möglichst umgehend beantwortet. Sie können sich beim Erstellen von Angeboten beraten lassen. Sie erhalten kommerzielles Dokumentationsmaterial. Wir unterstützen Ihre Werbeaktivitäten (Messen, Vorführungen, Direct Marketing). Ihre Kunden erhalten kostenlosen Support und vieles mehr.

Im Gegenzug erwarten wir von unseren Partnern eine dauerhafte Investition in technisches Wissen und in die Kenntnis unseres Produkts. Hierzu sollten Sie nicht nur unsere kostenlosen Trainings- und Zertifizierungsprogramme nutzen, sondern und vor allem auch regelmäßig eigene Zeit investieren. Für AccountView ist dies ein sehr wichtiger Punkt. Eine seriöse Kundenberatung ist nur mit ausreichender Produktkenntnis möglich. Wird diese eine Bedingung nicht erfüllt, kann von einer echten Partnerschaft sicherlich keine Rede sein.

Ihre Zukunft

Wir sind davon überzeugt, dass Ihnen unser Produkt nicht nur einen höheren Umsatz und eine größere Gewinnspanne ermöglicht, sondern dass es Ihnen auch mehr zufriedene Kunden liefert. Auf diesem Weg stehen wir Ihnen tatkräftig zur Seite (Support, Marketing). Unser Angebot ist nicht nur attraktiv, es richtet sich auch nur an solche Partner, die genau wie wir auf eine intensive Zusammenarbeit setzen.

Weitere Informationen können Sie unserer Website entnehmen (www.accountview.com). Dort finden Sie auch ausführliche Informationen über unser Produkt, das Partnerprogramm und unsere Integrationsseminare. Noch besser: Vereinbaren Sie einen Termin mit uns. In einem persönlichen, völlig unverbindlichen Orientierungsgespräch können wir zusammen die Möglichkeiten einer Partnerschaft erörtern. E-Mail: sales@accountview.com; Telefon: (069) 9754 4548.