

Preisvereinbarungen

Gewährt Ihr Lieferant Ihnen Mengenrabatte? Erhalten bestimmte Debitoren oder Kundengruppen spezielle Rabatte? Verwenden Sie Artikelstaffeln oder Mengenrabatte für Ihre Artikelgruppen? Oder möchten Sie einen Zuschlag in Rechnung stellen, wenn weniger als 5 Artikel bestellt werden? Sonderpreise und Rabattvereinbarungen kommen in Ihrem Unternehmen tagtäglich zur Sprache. Mit dem Modul *Preisvereinbarungen* definieren Sie sie sowohl für Lieferanten als auch für Kunden in Ihrer Warenwirtschaft. Dieses Modul ergänzt auf praktische Weise die Funktionalität von *Einkauf* oder *Fakturierung*.

Wozu brauche ich es?

Mit dem Modul *Preisvereinbarungen* definieren Sie all Ihre Preisvereinbarungen, Rabatte oder Zuschläge in der Form von Preislisten und Staffeln. Das Modul *Preisvereinbarungen* unterstützt Sie sowohl beim Einkauf als auch beim Vertrieb auf äußerst flexible Weise. Sobald Preisvereinbarungen angelegt sind, werden sie bei der Erfassung von Aufträgen und Bestellungen automatisch angewandt. Bei telefonischen Preisverhandlungen können Sie die geltenden Preise inklusive aller Staffeln schnell in speziellen Übersichtsfenstern aufrufen.

Sie legen Ihre Preisvereinbarungen in Einkaufs- und Verkaufsstaffeln fest: welche Preise, Rabatte oder Zuschläge bei bestimmten Artikelmenen gelten. Sie können beliebig viele Staffeln und Staffelseilen anlegen. Sie können die Preisvereinbarungen nach Wahl in absoluten Preisen, Rabatt- und Zuschlagssätzen oder Rabatt- und Zuschlagbeträgen definieren. Auch bei der Definition der Bedingungen, unter der die Staffel gilt, genießen Sie maximale Flexibilität: für eine Debitoren-/Kreditorengruppe und eine Artikelgruppe; für einen Debitor/Kreditor und eine Artikelgruppe, für eine Debitoren-/Kreditorengruppe und einen Artikel oder für einen Debitor/Kreditor und einen Artikel.

Diese Struktur kann auf jede gewünschte Weise eingesetzt werden: Hängen Ihre Preisvereinbarungen von den Artikelgruppen ab? Dann verwenden Sie Artikelgruppenstaffeln, die für alle Debitoren gelten. Gewähren Sie bestimmten Debitorengruppen Rabatte? Dann verwenden Sie Artikelgruppen-Preislisten. Sie haben mit jedem Lieferanten andere Preisvereinbarungen getroffen, also verwenden Sie Artikelstaffeln für die einzelnen Kreditoren. Aufgrund der automatischen Prioritätsbestimmung können Sie auch Ausnahmen definieren. Die speziellste Staffel wird vorgezogen: Normalerweise gelten die Artikelgruppenstaffeln, aber für zwei Artikel gilt ein neuer Umweltzuschlag. Wenn Sie Preislisten für Ihre Artikelgruppen definiert haben, können Sie für fünf Debitoren andere Rabattsätze verwenden. In Kombination mit *Umfassende Fremdwährung* können Sie sogar Staffeln mit Preisen in Fremdwährungen definieren.

Die Gültigkeit der Preisvereinbarungen läßt sich zeitlich eingeschränken: für Staffeln, die Sie bereits anlegen möchten, aber die nicht sofort gelten, können Sie ein Beginndatum in der Zukunft definieren. Mit dem Enddatum läßt sich der Zeitrahmen von Sonderangeboten auf eine Woche oder einen Monat festlegen. Die Sperrfunktion ergänzt die Funktionalität auf eine sehr nützliche Weise: Die Staffeln lassen sich zeitweise ausschalten, was um Vieles einfacher ist, als sie zu löschen und wieder anzulegen. Das Anlegen von umfangreichen Preislisten und Staffeln wird durch die Kopierfunktion wesentlich vereinfacht: hiermit lassen sich komplette Preislisten und die dazugehörenden Staffeln kopieren und anschließend ändern.

Bei der Auftragserfassung werden automatisch die geltenden Preislisten und Staffeln angewandt. Die geltenden Preislisten werden zusätzlich im Auftragserfassungsfenster angezeigt. Staffeln werden automatisch in der Auftragszeile verrechnet. Wenn mehrere Staffeln in Frage kommen, gilt die detaillierteste: auf diese Weise kommt immer die richtige Staffel zur Anwendung. Natürlich können Sie jederzeit in fast allen Fenstern die Preis- und Staffeldaten aufrufen oder Staffelübersichten drucken.

Das Modul *Preisvereinbarungen* ergänzt auf eine äußerst flexible und praktische Weise *Einkauf* bzw. *Fakturierung*: im Vertrieb werden die Preisvereinbarungen konsequent angewandt, im Einkauf haben Sie einen bessere Überblick über die gewährten Rabatte.

Was kaufe ich dafür?

- Automatische Anwendung von Preislisten und Staffeln während der Auftragserfassung
- Einkaufs- und Verkaufsstaffeln aufgrund von:
 - absoluten Preisen
 - Rabattsätzen
 - Zuschlagssätzen
 - Rabattbeträgen
 - Zuschlagsbeträgen
- Einkaufs- und Verkaufsstaffeln möglich mit:
 - unbeschränkten Anzahl von Staffelizeilen in jeder Staffel
 - Anfangs- und Enddatum
 - Ankündigungsdatum
 - Fremdwährung (*Umfassende Fremdwährung*)
 - Sperrfunktion
- Einkaufs- und Verkaufsstaffeln für:
 - Preisliste und Artikelgruppe
 - Debitor/Kreditor und Artikelgruppe
 - Preisliste und Artikel
 - Debitor/Kreditor und Artikel
- Verkaufspreislisten können an Debitoren, Einkaufspreislisten an Kreditoren gekoppelt werden
- Preislisten und Staffeln können in allen wichtigen Übersichtsfenstern angelegt, geändert und aufgerufen werden
- Preislisten kopieren
- Staffelinformationen von Auftragserfassungsfenstern aus einsehbar
- Verkaufs- und Einkaufspreise können von den Fenstern *Debitoren*, *Kreditoren* und *Artikel* aus aufgerufen werden.
- Standardberichte:
 - Artikelstaffeln
 - Artikelgruppenstaffeln
 - Debitorenstaffeln
 - Preislistenstaffeln

Was bringt es?

Konsistente Anwendung Ihrer Verkaufspreislisten und bessere Nutzung der gewährten Einkaufsrabatte. Sie können zum Beispiel:

- Die Vereinbarungen mit Ihren Lieferanten eingeben, so dass Sie bei der Bestellerfassung schnell prüfen können, ob sich bei einer etwas größeren Bestellmenge ein günstigerer Preis ergibt.
- Sonderangebote automatisch abwickeln: Sie brauchen nur die Staffeln für die Angebotswoche einschließlich des Ankündigungsdatums einzugeben. Die Staffeln werden automatisch angewandt.
- Sonderkondition mit Ihren größten Abnehmern aushandeln und sie bei der Auftragserfassung automatisch anwenden.
- Manganrabatte einfach definieren und automatisch anwenden.

Das Modul *Preisvereinbarungen* ist eine vielseitige Gedächtnisstütze. Sie verfügen immer über eine aktuelle Preisliste und es entgehen Ihnen nie mehr Einkaufsrabatte. Es treten keine Missverständnisse infolge eines vergessenen Sonderpreises mehr auf. Sobald Sie einen Einkaufsrabatt nutzen, der Ihnen sonst entgangen wäre, oder einen Verkaufsrabatt einsparen, den Sie nicht hätten gewähren wollen, hat sich die Investition in das Modul schon bezahlt gemacht. Natürlich ist es vollständig integriert - die Preisvereinbarungen werden auch für die Konzept-Bestellungen der Module *Einkauf II* und *Bestellanforderung* automatisch angewandt.

Was kostet es?

Sie investieren € 595,- (exkl. USt.). Das Modul *Preisvereinbarungen* erweitert die Funktionalität der Module *Einkauf* oder *Fakturierung*.